

#SomosAPD

RETOS EN COMUNIDAD

Pensando en el futuro



¿Cuál es el desafío más relevante para tu organización y cómo habéis pensado hacerle frente?

DESCUBRE MÁS



anywr

IRA ELISA LEMMETYINEN

Sales Director Anywr Spain

El reto principal de Anywr, y el que hemos convertido en nuestra misión como compañía, es conectar a las empresas con el talento de cualquier parte del mundo para combatir la escasez de profesionales en determinados sectores y crear equipos más potentes y diversos. Nuestra estrategia para lograrlo consiste en concienciar a los departamentos de RRHH de la viabilidad de acceder a un mercado laboral internacional.

Con presencia en 4 continentes, ampliamos nuestro campo de búsqueda de profesionales en cualquier país y seleccionamos al talento idóneo que quiere desarrollar su carrera profesional en el exterior. Con el objetivo de incorporar a este talento en el menor tiempo posible, reducimos las barreras administrativas gestionando todos los trámites migratorios derivados del desplazamiento. Hemos invertido, además, en el desarrollo de tecnología propia con el objetivo de crear un ecosistema digital que conecta el talento, la empresa, junto con nuestros expertos de recruiting y de movilidad para gestionar de manera óptima todos estos procesos.



50 AÑOS
CECA MAGÁN
ABOGADOS

MARÍA LÓPEZ-OLIVARES CANGA

Directora de Recursos Humanos de Ceca Magán Abogados

Para nosotros lo más importante son las personas, por lo que nuestro mayor reto es la retención del talento. Nos enfrentamos a un mercado competitivo con mucho movimiento, que ofrece oportunidades muy atractivas.

Los abogados quieren saber qué se espera de ellos para llegar a lo más alto, y el plan de carrera es clave. Formación continuada, retribución competitiva y salario emocional son tres aspectos que tenemos encima de la mesa como prioridades, además de mantener el #EstiloCeca que nos diferencia, para conseguir que nuestros profesionales valoren en su conjunto las oportunidades que les da la firma.



Hiágora
Todo vende

JOSÉ ANTONIO PADILLA GONZÁLEZ

CEO de Hiágora

Tenemos el foco puesto en la escalabilidad de la empresa, y eso se consigue con tecnología y equipo humano. Desde nuestros inicios nuestra misión está centrada en hacer que las empresas compitan mejor, y lo hacemos en el ámbito de las ventas, concretamente de la venta de valor.

Para ello, estamos en un continuo proceso de desarrollo comercial, apoyándonos en la tecnología y la Inteligencia Artificial, permitiendo a los profesionales de las ventas, entrenar continuamente su proceso de venta de valor desde cualquier lugar y en cualquier momento. Es un reto apasionante que nos está abriendo sin duda enormes oportunidades.